

# Torvalla Bil

## Torvalla Bil söker en servicesäljare till vårt team i Albyberg

Torvalla Bil är ett familjeföretag med drygt 40 års erfarenhet i bilbranschen.

Under åren har vi vuxit till en koncern med 130 medarbetare och en etablering på fyra orter i södra Stockholm: Albyberg, Haninge, Sättra och Värmdö.

Albyberg är auktoriserad för varumärket Kia.

### Rollen

Nu söker vi en servicesäljare till vår Eftermarknad. Vi söker dig med tidigare erfarenhet från motorbranschen, som är serviceinriktad och noggrann med ett gott ordningssinne.

Som servicesäljare är du en viktig länk i vår serviceprocess för att våra kunder ska uppleva utmärkt service. Du kommer att ingå i servicesäljarteamet som tar emot kunder och planerar in arbeten på verkstan. Huvudsakliga arbetsuppgifter kommer att vara bokning av arbeten på verkstaden, planering och fördelning av inbokat arbete samt utlämning av färdigställda arbeten.

Som servicesäljare har du löpande kontakter med tekniker, reservdelsavdelningen och säljavdelningen.

### Vem är du?

- Du har stort intresse, vilja och engagemang för ditt arbete.
- Har erfarenhet av att hantera kundrelationer
- Du har en god social förmåga och gillar mötet med människor då du kommer ha både interna och externa kontakter.
- Du gillar ordning och reda och ser vad som behöver göras.
- Du är en van dataanvändare och har lätt att lära och förstå tekniska system.
- Du tar ansvar för det du utför och gör det på ett kvalitetsmedvetet sätt
- Du drivs av att förbättra ditt arbete & att vara med och driva utvecklingen framåt
- Du behöver vara flexibel & systematisk i ditt arbete
- Du är samarbetsinriktad med intresse och förmåga att hjälpa och stötta andra.

### Meriterande:

- Intresse för sälj
- Tidigare erfarenhet från auktoriserad återförsäljare
- Tidigare arbetat i programmet Cabas

**Krav:**

- Körkort B
- Flytande svenska i både tal & skrift samt god förståelse för teknisk engelska

**Vi erbjuder**

Vi erbjuder dig en viktig, social och varierad roll i ett stabilt familjeföretag där vi behandlar alla lika. Du kommer att arbeta både självständigt och i grupp där vi hjälper varandra.

För oss som arbetsgivare är det viktigt att vara en attraktiv och positiv arbetsplats som utvecklas och drivs genom våra fyra kärnvärden:

Tydlighet | Trygghet | Effektivitet | Personligt

Vi har ett tätt arbete ihop med alla avdelningar från VD/Ledning till bilförsäljningen och eftermarknaden då nyckeln till ett välmående företag och arbetsplats enligt oss är transparens genom hela ledet.

**Ansökan**

Intervjuer sker löpande så skicka gärna in din ansökan så snart som möjligt.

Tillträdesdag: **Enligt överenskommelse.**

Tjänsten är heltid. Provanställning 6 månader tillämpas.

Arbetstiderna är dagtid 40 timmars arbetsvecka.

Skicka ett CV och skriv ett kort meddelande om varför du söker tjänsten till:  
[jobb@torvallabil.se](mailto:jobb@torvallabil.se)